
IMERSÃO RUMO AOS 100K

CADERNO DE EXERCÍCIO - AULA 2

IMERSÃO RUMO AOS 100K

De faturamento
para profissionais
da área financeira



Esse material de apoio é para te ajudar a implementar estratégias no seu negócio, portanto, é importantíssimo que você imprima o caderno e faça os exercícios propostos.

O meu grande objetivo com essa Imersão é ajudar você a se destacar nesse mercado da educação financeira para viver da sua profissão através das redes sociais.

1- Para você crescer nas suas redes sociais, é necessário criar um conteúdo assertivo. Escreva 2 ideias de posts/vídeos para cada fase desse funil.

Topo de funil (atrair):

Meio de funil (ensinar):

Fundo de funil (vender):

2- Para transformar seguidores em clientes você precisa que eles se interessem pelo seu produto. Sabendo que são 5 níveis de consciência do seguidor, escreva uma ideia de post para cada nível de consciência para que o seu seguidor possa percorrer todo o funil.

Inconsciente:

Consciente do problema:

Consciente da solução:

Consciente do produto:

Interessado:

3- Quais são as dores da sua persona que você resolve? Liste as três principais.

4- O que a sua persona almeja alcançar? Liste os três principais desejos.

5- Qual é a maior objeção da sua persona na hora de comprar seu serviço/produto? Como resolvê-la?

6- Qual é a maior transformação que você pode oferecer para o seu cliente? O que seu produto/serviço pode causar?

Anote aqui os insights da Aula 2.
